

MDA Le MONDE des AFFAIRES DBN au CENTRE-VILLE DOWNTOWN BUSINESS NEWS

Distribution 40 000 copies

Vol. 4 No 4 FÉVRIER 1999 • FEBRUARY 1999

DANS CETTE ÉDITION:
IN THIS ISSUE:



Serge Naud

MATCH ENTREPRISE
Les spécialistes
en subvention
et financement

page 15



Rudy Beaulac

PLANET CITY
The Millennium Bug
Compliance Kit:
your solution

page 26



Michèle Duchard

ENTREPRENEURE
AU FÉMININ DU MOIS
Présidente du conseil et
chef de la direction de
Motorola Canada Ltée

page 23

FINANCEMENT

RECHERCHE DE SUBVENTIEN, DE FINANCEMENT ET D'AIDES GOUVERNEMENTALES

MATCH ENTREPRISES, LES SPÉCIALISTES EN LA MATIÈRE

Fondée en mai 1995 par Serge Naud, Match Entreprises inc. a atteint, en quatre ans d'existence, une notoriété qui dépasse les frontières. En effet, Match Entreprises, c'est une équipe de sept personnes solidaires qui a mis sur pied, sous la direction de son président fondateur, une firme de service-conseil en financement, en recherche de subvention et d'aide gouvernementale. Match Entreprises, c'est le complément de ce qu'offrent les organismes gouvernementaux et paragouvernementaux. Match Entreprises, c'est l'alliée que doivent consulter les gestionnaires chevronnés ou en devenir qui veulent sauver temps, efforts et argent.

par Jean-Guy Mailoux

Nous vivons à une époque où la spécialisation fait loi. Le temps c'est de l'argent, dit l'adage. Le sage dirait qu'on ne peut être bon dans tout. Pourquoi alors ne pas consacrer ses énergies sur ce qu'on fait de mieux et laisser à d'autres le soin de trouver le financement, le maillage, et possiblement les subventions qui permettront la réalisation du projet, l'expansion ou de l'implantation d'une entreprise au Québec, ailleurs au Canada ou encore sur d'autres continents.

Le spécialiste en la matière, c'est Match Entreprises inc. Son président, Serge Naud, a su colliger plus de 1 000 différents programmes d'aide gouvernementale disponibles au pays, que ce soit au niveau fédéral, provincial ou municipal, de même que ceux offerts à l'étranger. Cette connaissance du milieu démarque

Match Entreprises de certains chevaliers d'industrie qui ont malheureusement terni la réputation de la profession.

Le répertoire façonné par Match Entreprises est quotidiennement mis à jour. Une équipe de chercheurs épluche toutes les publications qui émanent des gouvernements. On se tient à l'affût des tendances du marché et des changements d'orientation des institutions financières en matière de financement. Bref, Match Entreprises a les outils et aussi les contacts qu'il lui faut pour proclamer bien haut son leadership dans sa spécialité. Nous avons rencontré Serge Naud à son bureau de la rue Saint-Jacques dans le Vieux-Montréal.

UN GUICHET UNIQUE

Optimiser la marge de manœuvres des entreprises ayant des projets à concrétiser, accélérer les procédures d'obtention de financement ou de subventions nécessaires pour les réaliser, voilà le mandat que s'est donné Match Entreprises. «Nous nous considérons comme des alliés des différents paliers gouvernementaux et des institutions bancaires. Nous faisons une présélection des candidats qui recherchent de l'aide. Nous évaluons la faisabilité des projets qui nous sont soumis, ce qui permet aux décideurs, fonctionnaires ou banquiers de prendre le temps nécessaire pour évaluer correctement la pertinence ou l'imcevabilité des demandes de financement ou d'aide qui leur sont acheminées», raconte en substance Serge Naud.

Match Entreprises fait aussi dans la consultation d'affaires. «Savoir où, à qui et comment présenter un plan d'affaires lors d'un dé-

marrage d'entreprise peut faire la différence entre to be or not to be», affirme, fort justement d'ailleurs, le président de Match Entreprises.

Un autre volet de l'action de Match lui permet de consulter les clients qui doivent à un moment donné, acheminer une soumission pour l'obtention d'un contrat. Encore là, nous dit M. Naud, tout est dans la manière de faire et surtout dans une bonne connaissance de l'organigramme d'une entreprise, d'un ministère gouvernemental ou d'un organisme public. Le terme «guichet unique» que nous évoquons plus haut signifie bien évidemment que l'on peut trouver chez Match Entreprises des services qui, tout en étant jusqu'à un certain point intermédiés, ne se trouvent pas nécessairement dans un seul et même endroit ailleurs que chez eux.

Match Entreprises accompagne ses clients tout au cours de la réalisation d'un projet auquel elle a accepté de s'identifier, de l'état embryonnaire jusqu'à sa concrétisation. Soit dit en passant, M. Serge Naud nous est apparu comme un excellent communicateur. Il a d'ailleurs été interviewé par moult médias écrits et électroniques. On a pu, entre autres, l'entendre sur les ondes de Radio-Canada International.

Parmi les quelque 350 clients qui ont eu recours au service de Match Entreprises, on trouve Momentum, Groupe Arco et Actilab Pharma. Le taux de réussite de Match Entreprises est de l'ordre de 95%. M. Serge Naud et son équipe comptent aussi sur des collaborateurs de l'extérieur très sur le volet: avocats, comptables et fiscalistes. Cette précieuse collaboration ajoute à la polyvalence qui caractérise l'en-



Serge Naud

treprise. Une convention entre Match Entreprises et son client sous-tend que, pendant un an, ce dernier peut bénéficier des mises à jour des recherches effectuées par Match dans tout ce qui peut s'appliquer à son champ d'action en matière de prêts ou subventions.

Les honoraires de base de Match Entreprises sont établis selon la somme de travail requise pour atteindre l'objectif visé. Match Entreprises inc. rejoint tout le Québec et tout le territoire canadien. Match a déjà ses entrées en Europe, continent qu'il privilégie dans son plan d'expansion. Match Entreprises devrait avoir pignon sur rue en Europe d'ici l'an 2000. Pour Match Entreprises inc. et ses clients, sky is the limit.

Match Entreprises inc. a sa place d'affaires au 275 rue Saint-Jacques Ouest, bureau 400, Montréal (Québec) - H2Y 1M9
Téléphone: 514-990-7466
Télécopieur: 514-843-4767
e-mail: match@vousinternet.com
WEB: match-entreprises.com